



## Manager Senior / Futur(e) Directeur(trice) d'agence (H/F) Paris

Valoway est une société de conseil et d'intégration de solutions innovantes, pure player spécialisée dans les nouvelles technologies big data, cloud et RPA. Nous sommes présents dans le Grand Ouest (Rennes, Nantes, La Rochelle, Niort) et nous sommes fortement attachés à l'expertise et au savoir-faire que portent nos collaborateurs.

Notre offre de conseil-data repose sur 4 piliers, indispensables dans la transformation numérique des organisations :

- Conseil, Gouvernance et Innovation
- Data et Cloud for Business
- Smart Data Platform
- Cloud Transformation

Afin de nous accompagner dans notre dynamique croissance, nous recrutons un(e) Manager Senior / Futur(e) Directeur(trice) d'Agence basé(e) à Paris.

En étroite collaboration avec le Board Valoway et accompagné par les équipes commerciales, communication et Ressources Humaines, votre mission consiste au développement et au pilotage de l'activité sur Paris et la région parisienne et à apporter à nos clients les prestations de conseil Data, Cloud ou encore de Gouvernance Projets qui porteront haut les savoir-faire des équipes Valoway.

### Description de la mission :

#### **Développement commercial**

- Épaulé par l'équipe commerciale : définir et piloter un plan d'action commercial pour l'ouverture de grands comptes parisiens
- Être en mesure de porter les offres Valoway
- Développer et entretenir un portefeuille clients et partenaires
- Rendre des comptes / tenue de ses objectifs et communication des résultats auprès de son responsable hiérarchique
- Élaborer les propositions techniques et commerciales, négocier les conditions contractuelles et le suivi des projets en cours en relation avec les clients
- Contribuer à l'élaboration de nouvelles offres de service et des actions de développement associées (élaboration de supports, participation aux salons et séminaires, etc.).

#### **Avant-vente et conseil**

- Participer aux RDV d'avant-vente chez les clients afin de s'assurer de la bonne compréhension de leur organisation et leurs enjeux, animer des ateliers d'études des besoins
- Réaliser des chiffrages
- Participer et valider l'étude pour le choix d'outils
- Être force de proposition quant aux préconisations faites au client

#### **Management d'équipe**



- Détecter les nouveaux besoins et les partager avec l'équipe recrutement pour trouver des solutions de staffing.
- Collaborer au recrutement de l'équipe de consultants (définition fiche de poste, conduite d'entretiens de recrutement, évaluation des profils...)
- Management de l'équipe : gestion du staffing, animation et coordination des consultants en mission
- Être responsable du suivi individuel des consultants en collaboration avec le service RH (suivi trimestriel, rédaction des ordres de mission...)
- Faire remonter les besoins de formation et organiser leur mise en œuvre
- Être force de proposition en matière de montée en compétences des collaborateurs et de gestion des carrières
- Porter le discours de la Direction auprès de son équipe

### **Conduite des projets et gestion du staffing**

- Estimer et consolider les charges pour les différentes tâches du projet
- Élaborer les plannings, répartir les tâches et en faire le suivi
- Coordonner les interventions des consultants
- Élaborer, suivre le plan de charges et consolider le restant à produire
- Participer aux réunions organisées par le client, animer les comités de suivi du projet
- Anticiper les difficultés à venir
- Suivre les relances de facturation et de commandes contractuelles

### **Reporting sur le pilotage de l'activité**

- Assurer un reporting auprès de la direction : production, planning, organisation et gestion de l'équipe
- Alimenter et transmettre les tableaux de bord

### **Pérenniser l'activité parisienne de Valoway**

- Être à l'écoute des besoins des clients et savoir les faire remonter au Dirigeant et à l'équipe commerciale
- Être acteur de la notoriété de Valoway sur notre bassin d'activités.
- Savoir parler de Valoway aux prospects / clients / partenaires et promouvoir les savoir-faire de nos consultants
- Savoir mettre en relation le client avec les bons interlocuteurs dans l'équipe

### **Veille économique/commerciale**

- Assurer une veille quant aux évolutions du marché et la concurrence
- Force de proposition sur de nouveaux leviers de développement sur le marché
- Être en veille quant aux nouvelles technos, partenariats, événements....

### **Votre Profil:**

Manager Senior disposant d'une expérience réussie de plusieurs années en développement commercial et en management d'équipe/de projets en ESN spécialisée Data ou Cloud.

Vous possédez une très bonne connaissance du tissu économique local, vous avez su construire et entretenir votre réseau.



Véritable entrepreneur, vous participez à la création de l'équipe Valoway Paris et l'ouverture d'un portefeuille de grands comptes répondant au challenge que vous souhaitez relever.

Doté de leadership, vous savez appréhender les dimensions aussi bien techniques, méthodologiques et humaines d'un projet, manager des équipes pluridisciplinaires et piloter leur activité.

Curiosité intellectuelle, ouverture d'esprit et bienveillance sont autant d'atouts pour rejoindre l'équipe et prendre un poste clef dans la stratégie de développement de Valoway.

### Points forts du poste

- Collaboration au quotidien avec l'équipe Valoway et accompagnement de proximité par le Board
- L'opportunité de rejoindre une société qui vous apporte des vecteurs de croissance rapide et de maintenir votre niveau d'expertise
- Une rémunération attractive (Package fixe / primes sur objectifs)
- De la souplesse dans votre organisation (home office, RTT...)
- Vous êtes acteur(trice) de la visibilité et du marketing d'influence de Valoway en étant accompagné dans vos initiatives : meetups, conférences, jury d'examens, membres d'associations dans la data ....
- Séminaires, team building
- Large champ de responsabilités, autonomie
- Potentiel d'évolution important à nos côtés.